

Chargé de relations

Nous nous adressons aux professionnels de la gestion de patrimoine qui souhaitent replacer les intérêts de leurs clients au centre de leur mission, sans pression commerciale ni conflits d'intérêts structurels, et intégrer une équipe soudée sur le long terme au sein d'une structure indépendante.

Description de la fonction

- Vous développez de nouvelles relations clients et les accompagnez à travers toutes les phases de leur vie financière. Dans ce cadre, vous reprenez également des clients existants de gestionnaires seniors afin d'assurer un service dans la continuité.
- Vous assistez le client pour définir sa stratégie de gestion sur base de ses objectifs et de son horizon de temps. En tant que coach, vous l'aidez à rester discipliné lors des phases de marché plus volatiles pour respecter le plan d'investissement défini initialement.
- Dans le cadre d'un mandat discrétionnaire, vous collaborez avec l'équipe d'investissement pour le suivi et l'implémentation des portefeuilles.
- Vous entretenez avec vos clients des contacts fréquents. Votre rôle pédagogique est ici essentiel.
- En tant que membre d'une structure à taille humaine, vous prenez également en charge certaines tâches administratives ou organisationnelles. La polyvalence et l'implication pratique font partie intégrante de la fonction.

Profil

Expérience & expertise

- Universitaire, vous disposez d'une expérience professionnelle d'au moins 10 ans, que vous mettez au service des responsabilités liées au poste.
- Une expérience en tant que chargé(e) de relation ainsi qu'une bonne connaissance du secteur financier constituent des atouts.
- Au fil de votre parcours, vous avez développé un réseau professionnel solide et jouissez d'une réputation d'intégrité et d'expertise auprès de vos clients comme de votre entourage.
- Vous êtes capable d'expliquer des thématiques financières complexes de manière claire et nuancée.
- Francophone ; une bonne connaissance du néerlandais et de l'anglais constitue un atout.

Vision & valeurs

- Vous aspirez à offrir le meilleur service possible à vos clients, en toute indépendance, sans pression commerciale ni conflits d'intérêts.
- Vous êtes profondément convaincu que les marchés financiers sont imprévisibles à court terme et que tenter de les battre est illusoire. Vous adhérez pleinement à une approche fondée sur la diversification globale, la gestion passive et la maîtrise des coûts comme principaux leviers de performance à long terme.
- Vous accordez plus d'importance à la qualité et à la durabilité des relations qu'à la vente de produits ou à l'atteinte d'objectifs commerciaux.

Personnalité

- Vous êtes autonome et doté d'un esprit entrepreneurial.
- Vous appréciez le travail en équipe et acceptez de remettre vos idées en question dans un cadre de discussion ouvert et argumenté. Nous ne recherchons pas un franc-tireur développant sa propre philosophie en parallèle, mais un professionnel souhaitant s'inscrire durablement dans un projet collectif cohérent.
- Vous avez un esprit critique et contribuez activement aux discussions internes et au partage de connaissances.

Offre

- Vous jouissez d'une grande liberté pour développer votre réseau de clients dans votre région. Une présence quotidienne dans nos bureaux à Woluwe-Saint-Lambert n'est pas requise. Vous organisez vous-même votre agenda sans horaire fixe imposé.
- Votre rémunération évolue en fonction de votre portefeuille clients et des actifs sous gestion.
- Nous vous accompagnons dans l'appropriation de notre philosophie de gestion, avec la possibilité de suivre une formation complémentaire spécialisée à Londres.
- Vous rejoignez une équipe où priment le dialogue ouvert, la rigueur scientifique et un regard critique sur l'industrie financière.

A propos de DDEL Portfolio Solution

Gestionnaire indépendant agréé par la FSMA depuis 2004, la mission de DDEL est d'offrir la meilleure expérience d'investissement à ses clients et d'ancrer leur patrimoine pour les générations futures.

Nous avons puisé une grande partie de notre inspiration auprès des meilleurs fonds de pension à travers le monde. Pour nous, il n'y a aucune raison que les investisseurs privés ne puissent pas bénéficier d'une même qualité de gestion. D'ailleurs, nos propres portefeuilles sont investis de la même manière que ceux de nos clients et nous payons le même prix. Cet alignement constitue un principe fondamental de notre culture.

Toute l'équipe de DDEL est passionnée par la finance. Depuis l'origine, notre projet s'inscrit dans une dynamique innovante. Nous sommes continuellement à la recherche de stratégies efficaces pour réduire le coût et le risque de nos portefeuilles et ainsi en améliorer le rendement attendu.

La majorité de notre clientèle nous a été recommandée par le bouche-à-oreille, un gage de confiance et de satisfaction. En tant que pionniers de la gestion passive en Belgique, nous avons accompagné plusieurs générations d'investisseurs, convaincus par la pertinence et la performance de notre modèle.

Un conseil financier vraiment indépendant est rare et précieux, et chez DDEL, il a toujours été et restera notre engagement envers nos clients.