

Relatiebeheerder

Wij zoeken een relatiebeheerder die de belangen van zijn cliënten opnieuw centraal wilt stellen, vrij van commerciële druk of conflicten. Iemand die zich wil aansluiten bij een hecht, onafhankelijk team voor de lange termijn.

Functiebeschrijving

- U ontwikkelt nieuwe cliëntrelaties en begeleidt hen doorheen alle fases van hun financiële leven. U neemt ook bestaande cliënten over van senior beheerders om een continue dienstverlening te waarborgen.
- U helpt cliënten bij het bepalen van hun beleggingsstrategie op basis van hun doelstellingen en tijdshorizon. Als coach helpt u hen gedisciplineerd te blijven tijdens meer volatiele marktfases, zodat het oorspronkelijk vastgelegde investeringsplan wordt gerespecteerd.
- In het kader van een discretionair mandaat werkt u samen met het investeringsteam voor de opvolging en implementatie van de portefeuilles.
- U onderhoudt regelmatig contact met uw cliënten. Uw pedagogische rol is hierbij essentieel.
- Als lid van een organisatie op mensenmaat neemt u ook bepaalde administratieve en organisatorische taken op zich. Polyvalentie en praktische betrokkenheid maken integraal deel uit van de functie.

Profiel

Ervaring & expertise

- U hebt een universitair diploma en beschikt over minstens 10 jaar professionele ervaring.
- Ervaring als relatiebeheerder en een goede kennis van de financiële sector zijn belangrijke troeven.
- Doorheen uw loopbaan hebt u een sterk professioneel netwerk uitgebouwd en geniet u een reputatie van integriteit en expertise bij zowel uw cliënten als uw professionele omgeving.
- U bent in staat complexe financiële thema's op een duidelijke en genuanceerde manier uit te leggen.
- U bent Franstalig; een goede kennis van het Nederlands en het Engels is een pluspunt.

Visie & waarden

- U streeft ernaar uw cliënten de best mogelijke dienstverlening te bieden, volledig onafhankelijk, zonder commerciële druk of belangenconflicten.
- U bent ervan overtuigd dat financiële markten op korte termijn onvoorspelbaar zijn en dat het illusoir is om ze systematisch te verslaan. U staat volledig achter een aanpak gebaseerd op wereldwijde diversificatie, passief beheer en kostenbeheersing als belangrijkste hefboomen voor langetermijnrendement.
- U hecht meer belang aan de kwaliteit en duurzaamheid van relaties dan aan de verkoop van producten of het behalen van commerciële doelstellingen.

Persoonlijkheid

- U bent zelfstandig en beschikt over een ondernemingsgeest.
- U werkt graag in teamverband en staat open om uw ideeën in vraag te stellen binnen een open en onderbouwde discussie. Wij zoeken geen solist die parallel een eigen filosofie ontwikkelt, maar een professional die zich duurzaam wil engageren in een coherent collectief project.
- U hebt een kritische geest en draagt actief bij aan interne discussies en kennisdeling.

Aanbod

- U geniet een grote vrijheid om uw cliëntenbestand in uw regio uit te bouwen. Een dagelijkse aanwezigheid op ons kantoor in Woluwe-Sint-Lambert is niet vereist. U organiseert uw agenda zelf, zonder opgelegde vaste werktijden.
- Uw verloning evolueert in functie van uw cliëntenportefeuille en het vermogen onder beheer.
- Wij begeleiden u in het eigen maken van onze beleggingsfilosofie, met de mogelijkheid om een gespecialiseerde aanvullende opleiding te volgen in Londen.
- U komt terecht in een team waar open dialoog, wetenschappelijke onderbouw en een kritische blik op de financiële sector centraal staan.

DDEL Portfolio Solution

Onafhankelijk vermogensbeheerder, erkend door de FSMA sinds 2004, met als missie zijn cliënten de best mogelijke beleggingservaring te bieden en hun vermogen te verankeren voor toekomstige generaties.

Wij hebben een groot deel van onze inspiratie gehaald bij de beste pensioenfondsen wereldwijd. Voor ons is er geen enkele reden waarom particuliere beleggers niet van dezelfde kwaliteit van beheer zouden kunnen genieten. Onze eigen portefeuilles zijn trouwens op exact dezelfde manier belegd als die van onze cliënten en wij betalen dezelfde prijs. Onze belangen lopen parallel met die van onze klanten.

Het volledige DDEL-team is gepassioneerd door financiën. Sinds het begin maakt ons project deel uit van een innovatieve dynamiek. We zijn voortdurend op zoek naar efficiënte strategieën om de kosten en risico's van onze portefeuilles te verlagen en zo het verwachte rendement te verbeteren.

Het merendeel van onze cliënten komt via mond-tot-mondreclame bij ons terecht — een teken van vertrouwen en tevredenheid. Als pioniers van passief vermogensbeheer in België hebben wij verschillende generaties beleggers begeleid die overtuigd zijn van de relevantie en prestaties van ons model.

Echt onafhankelijk financieel advies is zeldzaam en waardevol. Bij DDEL is dat altijd onze belofte aan onze cliënten geweest — en dat zal het ook blijven.